

نقض کارآمد قرارداد در حقوق ایران

سام محمدی^{۱*}، حسام کدیور^۲

۱. دانشیار گروه حقوق و علوم سیاسی، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران

۲. دکتری حقوق خصوصی، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران

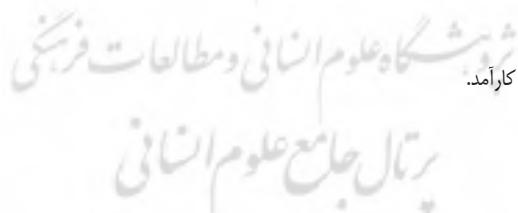
(تاریخ دریافت: ۱۳۹۵/۱/۲۳؛ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۵/۱۱/۱۰)

چکیده

نقض کارآمد یکی از بحث برانگیزترین مفاهیم تحلیل اقتصادی حقوق قراردادها است. به موجب این نظریه، اگر نقض قرارداد و جبران خسارت طرف مقابل از اجرای قرارداد کارآمدتر باشد، متوجه باید قرارداد را نقض کرده و خسارات وارد بر طرف مقابل را جبران کند. می‌توان ادعا کرد مهمترین مانع پذیرش نقض کارآمد در حقوق ایران، اصل لزوم و حق متوجه درباره الزام متهد به اجرای عین تعهد است. در این مقاله بحث خواهد شد که اجرای عین تعهد که مبنای عقلایی دارد، نمی‌تواند با نظریه نقض کارآمد که آن هم از مبنای عقلایی بهره می‌برد، تعارض داشته باشد. به عنوان نتیجه نهایی، نویسنده‌گان بر این باورند که هرچند با نگاهی متفاوت به اصل لزوم، می‌توان نقض کارآمد را پذیرفت، با توجه به ویژگی‌هایی مانند ضعف شدید نظام حقوقی ایران در جبران کامل خسارات باید در پذیرش این نظریه جانب احتیاط را رعایت کرد.

کلیدواژگان

اجرای عین تعهد، اصل لزوم، نقض کارآمد.



مقدمه

در نگاه حقوق اقتصادی هدف قواعد حقوقی ترغیب رفتارهای کارآمد است (Davis, 2003, pp.428-429). از نظر طرفداران این دیدگاه، ارزیابی قواعد حقوقی با معیار «کارآمدی اقتصادی» سبب دستیابی به خواسته‌های طرفین قرارداد خواهد شد (Sidhu, 2010, p.359). بنابراین، در این نگرش ملاحظات اقتصادی می‌تواند منشأ تغییر، اصلاح یا ایجاد مقررات حقوقی شود. یکی از مواردی که با همین انگیزه در این رشتہ از حقوق موردن توجه قرار گرفته، نظریه «نقض کارآمد قرارداد»^۱ است. به موجب این نظریه متعهد در وضعیتی قرار گیرد که هزینه نقض قرارداد و جبران خسارت طرف مقابل از هزینه اجرای قرارداد کمتر باشد، وی حق دارد قرارداد را نقض کند (Katz, 2011, p.1). همچنین، گاهی متعهد در وضعیتی قرار می‌گیرد که نقض قرارداد برای وی به حدی سودمند است که وی قادر خواهد بود بی‌آنکه خود یا طرف مقابل متضرر شوند، قرارداد را نقض و خسارت طرف قرارداد را جبران کند. در واقع، در این شرایط وضعیت متعهدله نسبت به اجرای قرارداد بدتر نخواهد شد و وضعیت متعهد نیز بهبود خواهد یافت. از منظر این نظریه در این حالت نه تنها حقوق نباید ناقض را مجازات کند، بلکه باید وی را تشویق به این امر نیز کند (Scalise, 2007, p.722). این نقض نه تنها منفعت اشخاص، بلکه منافع اجتماعی را نیز توسعه می‌دهد (Sidhu, 2010, p.357). نظریه نقض کارآمد براساس مفهوم «کارآمدی پارتو»^۲ عمل می‌کند که به موجب آن زمانی یک معامله کارآمد است که امکان تغییر در آن به نحوی که بهبود وضعیت یک شخص بی‌آنکه وضعیت دیگری تنزل یابد، میسر نباشد (Russell, 2007, P.20).

در واقع، این دیدگاه بر این پیش‌فرض استوار است که عدالت همان کارآبی اقتصادی است (Posner, 1998, p.133). زیرا کارایی اقتصادی باعث تخصیص مطلوب منابع می‌شود. هرچند به این نکته نیز باید توجه کرد که در زمینه رابطه عدالت و کارایی اقتصادی این عقیده وجود دارد که

1. Efficient Breach of Contract
2. Pareto efficiency

این ارتباط از نوع عموم و خصوص من وجه است و الزاماً کارایی به معنای عدالت اقتصادی نیست.^۱ با وجود این، اولاً حداقل در بخشی که کارایی و عدالت بر هم متنطبق‌اند، مشکلی به لحاظ عادلانه یا غیرعادلانه بودن نتیجه این نظریه وجود ندارد، و دوم، آنچه در این پژوهش مورد توجه قرار خواهد گرفت، بررسی وضعیت پذیرش نقض کارآمد به لحاظ حقوقی است و بحث عادلانه بودن موضوعی ثانوی است که پیش‌فرض آن است که باید در قواعد حقوقی مستتر باشد.

به طور طبیعی، برای تأیید یا رد این نظریه باید همه جنبه‌های حقوقی و اخلاقی بررسی شود. علاوه بر این، به نظر می‌رسد آثار عملی پذیرش هر دیدگاهی نیز باید بررسی شود. برای مثال اگر فرض شود پذیرفتن نظریه نقض کارآمد به لحاظ اخلاقی پذیرفته شده است و به لحاظ حقوقی نیز با مانعی مواجه نیست، کماکان این پرسش باقی خواهد ماند که آیا در نظام حقوقی ایران که تعیین میزان خسارت و حکم به پرداخت آن با مشکلات اساسی مواجه است، آیا نظریه نقض کارآمد از کارآمدی لازم برخوردار خواهد بود یا خیر؟ به بیان دیگر، نکته اصلی پذیرش نظریه نقض کارآمد آن است که خسارات وارد بر متعهده به طور کامل جبران شود. حال اگر یک نظام حقوقی قادر نباشد خسارات وارد بر زیان‌دیده را به طور کامل جبران کند، نه تنها پذیرش نقض کارآمد گامی در جهت عقلانی کردن قواعد حقوقی محسوب نمی‌شود، بر عکس نتیجه‌ای غیرمعقول و ظالمانه نیز در بر خواهد داشت.^۲ از جمله مشکلات نظام حقوقی ایران در زمینه جبران خسارات می‌توان به اختلاف نظر در زمینه اعتبار حقوقی عدم‌النفع، شناسایی خسارات وارد بر شهرت تجاری، ارزیابی خسارات براساس شاخص تورم بانک مرکزی، ارزیابی نامناسب خسارات وارد بر اموال غیرملموس، نبود رویه روش و منسجم در زمینه خسارات قابل مطالبه اشاره کرد.

در این تحقیق از میان جنبه‌های یادشده صرفاً موضوع را از لحاظ حقوقی مورد دقت قرار

۱. برای مطالعه بیشتر در این زمینه ر.ک. عیوضلو، ۱۳۸۴.

۲. به طور طبیعی، بحث در این زمینه فاقد جنبه حقوقی است و بیشتر ناظر بر بررسی منطقی توالی فاسد ناشی از پذیرش نظریه مذبور است.

می‌دهیم و به مهم‌ترین مانع پذیرش این نظریه در حقوق ایران یعنی تعارض نقض کارآمد با تکلیف به اجرای عین تعهد می‌پردازیم. البته با توجه به اینکه به لحاظ عملی در بسیاری از موارد نقض قرارداد مربوط به عقد بیع است در حقوق ایران این ایراد نیز مطرح است که بیع عقدی تملیکی است و به محض وقوع بیع، انتقال مالکیت ایجاد شده و موضوع عقد برطرف می‌شود. بنابراین، تعهدی باقی نخواهد ماند که بحث شود آیا باید عین تعهد اجرا شود، یا خیر. تعهد به تحويل مبيع نیز تعهدی ثانوی و از آثار بیع است و علی القاعده خارج از بحث ما است. به همین دلیل به نظر می‌رسد درباره عقد بیع عین معین بحث پیرامون نقض کارآمد متفقی است. هرچند این ایراد صرفاً به عقد بیع اختصاص دارد و موضوع پژوهش ما اعم از بیع است، به اختصار راجع به آن نیز بحث خواهیم کرد.

پرسش اصلی این تحقیق این است که آیا نقض کارآمد با اجرای عین تعهد تعارض دارد، یا خیر؟ در نتیجه، پرسش‌های فرعی دیگری مطرح می‌شود، نظیر اینکه آیا «اجرای عین تعهد» صرفاً تعهد متعهد است یا این امکان نیز وجود دارد که «اجرای عین تعهد» حق متعهد باشد؟ در نتیجه، آیا متعهد می‌تواند تعهد را در قالبی غیر از آنچه طرفین حین عقد مورد توجه قرار داده‌اند، اجرا کند؟ به بیان دیگر، آیا می‌توان میان تعهد و عین تعهد تفکیک قائل شد؟

به نظر می‌رسد به لحاظ منطقی برای پاسخ به پرسش اصلی، باید ابتدا به این موضوع پرداخت که اساساً مبنای الزام متعهد به اجرای عین تعهد چیست؟ با شناخت این مبنای، بهتر می‌توان حدود و شغور الزام وی را تعیین کرد. بنابراین، در ادامه ابتدا به مفهوم نقض کارآمد و پس از آن به مبنای الزام متعهد در اجرای عین تعهد می‌پردازیم.

مفهوم

همان‌طور که اشاره شد، به موجب نظریه نقض کارآمد، اگر نقض قرارداد و جبران خسارت طرف مقابل از اجرای قرارداد کارآمدتر باشد، متعهد باید قرارداد را نقض کرده و خسارات وارد بر طرف مقابل را جبران کند. برای مثال فرض کنید در قراردادی فروشنده تعهد می‌کند کالایی را به قیمت هزار ریال به خریدار تحويل دهد. خریدار نیز قصد دارد با خرید این مقدار کالا و پس از فرآوری،

محصول نهایی را با قیمت دو هزار ریال به مصرف‌کنندگان بفروشد. مطابق با محاسبات خریدار سود حاصل از این تجارت رقمی معادل پانصد ریال است. حال اگر فرض شود پیش از تحويل مبيع خریدار جدیدی که قصد صادرات همان کالا به خارج از کشور را دارد، برای کالای موصوف رقم سه هزار ریال را به فروشنده پیشنهاد کند، به نظر می‌رسد در این حالت فسخ قرارداد و جبران خسارت خریدار اول به نفع همه اطراف است، زیرا خریدار اول با دریافت پانصد ریال به همه سود مورد انتظار خود در زمان کوتاهی دست پیدا می‌کند. فروشنده دوم نیز علی‌رغم پرداخت سود مورد انتظار خریدار اول (۵۰۰ ریال)، در معامله دوم سود بیشتری را کسب می‌کند. زیرا افزایش منفعت فروشنده در صورت فسخ قرارداد برابر است با اختلاف قیمت پیشنهادی میان دو خریدار منهای مبلغ خسارت قابل پرداخت به خریدار اول ($1500 - 500 = 1000$ - $2000 - 3000$). خریدار دوم نیز با انجام دادن این معامله به منفعت مورد نظر خود می‌رسد.

چنین نقضی از آن نظر کارآمد خوانده می‌شود که نقض کننده قرارداد به لحاظ اقتصادی در وضعیت بهتری قرار می‌گیرد، کالا یا خدمت نیز به کسی تعلق می‌گیرد که برای آن ارزش بیشتری قائل است و در نتیجه، از آن بهتر استفاده می‌شود. متعهده نیز با دریافت خسارات خود در وضعیتی قرار می‌گیرد که با اجرای قرارداد در آن وضعیت قرار می‌گرفت. با توجه به اینکه در مجموع منافع بیشتری از این نقض حاصل می‌شود، به آن نقض کارآمد گفته می‌شود.

برای مثالی دیگر فرض کنید تاجر ایرانی در مقابل تاجر کانادایی به تحويل یک تن زعفران در شش ماه آینده به قیمت ۱۲۰۰۰۰۰ دلار متعهد می‌شود. اما سه ماه بعد قیمت ارز به نصف کاهش یافت، در نتیجه، عملاً قیمت کالای تاجر ایرانی به لحاظ ریالی در این معامله به نصف کاهش می‌یابد، در حالی که سود مورد انتظار تاجر کانادایی کماکان رقمی معادل ۲۰۰۰۰۰ دلار است. بنابراین، اگر فروشنده قرارداد را فسخ و سود مورد انتظار خریدار را پرداخت کند، به لحاظ اقتصادی ضرر کمتری متوجه وی خواهد شد.

على‌رغم ظاهر منطقی نظریه نقض کارآمد در زمینه پذیرش آن بحث‌های مفصلی به‌ویژه در حقوق امریکا انجام گرفته است و مخالفان (Sidhu, 2006) و موافقان (Craswell, 1988) بسیاری در

این زمینه ابراز عقیده کرده‌اند. به‌طور خلاصه می‌توان مخالفت‌ها را در دو بخش مخالفت‌های حقوقی و اخلاقی دسته‌بندی کرد. به اعتقاد اخلاق‌گرایان پایین‌دی به تعهد امری اخلاقی است و بی‌توجهی به آن، انسان را در حد یک ابزار تنزل می‌دهد. علاوه بر این، حذف اخلاق از حقوق، خود سبب کاهش کارآیی نظام قراردادی می‌شود و در نهایت، کارآمدی این نوع نقض را نیز با چالش مواجه می‌کند (انصاری، ۱۳۹۰، ص ۴۹).

به لحاظ حقوقی نیز مهم‌ترین مانع در راه پذیرش این دیدگاه وجود اصل لزوم است که اجرای عین تعهد را اجباری می‌کند.

با توجه به آنچه پیرامون نقض کارآمد گفته شد، به نظر می‌رسد اقدامی معقول با مانع حقوقی مواجه است. به‌طور طبیعی، باید اندیشید که آیا قواعد حقوقی راه را بر عقل بسته‌اند یا مصلحتی ظریف در قاعده حقوقی وجود دارد که سود کوچک را قربانی منفعتی بزرگ می‌کند، و اگر مصلحتی در کار نباشد، آیا می‌توان حقوق را در قالب منطق^۱ به‌ نحوی تفسیر کرد که هم قاعده حقوقی در هیئت خود باقی بماند و هم منطق مهجور نشود؟ در ادامه، وضعیت قواعد حقوقی در زمینه نظریه نقض کارآمد در حقوق ایران را بررسی می‌کنیم.

قانون

قانون مدنی در ماده ۲۳۷ به صراحت بیان می‌کند: «هرگاه شرط در ضمن عقد شرط فعل باشد، اثباتاً یا نفیاً کسی که ملتزم به انجام شرط شده است باید آن را به‌جا آورد و در صورت تخلف طرف معامله می‌تواند به حاکم رجوع نموده تقاضای اجبار به وفای شرط بنماید». علی‌رغم اینکه این ماده

۱. باید به این نکته نیز توجه کرد که آنچه در این پژوهش به عنوان منطق مطرح می‌شود و ملاک ارزیابی قرار می‌گیرد، منطق عرفی و عقلانیت عملی است که به‌طور عمده با منطق اقتصادی سازگاری بیشتری دارد. بر همین اساس، ممکن است تحلیلی حقوقی که بر مبنای منطقی خاص و علمی یعنی منطق حقوقی صورت پذیرفته است، در مواردی با منطق عرفی سازگار به نظر نرسد.

در بحث شروط بیان شده است، با توجه به نبود خصوصیت شروط، می‌توان همین حکم را درباره تعهدات اصلی نیز جاری دانست. در نتیجه، می‌توان گفت هنگامی که اجرای عین تعهد حق متعهدله است بمناچار متعهد مکلف به اجرای عین تعهد بوده و علی‌الاصول متعهد جز به رضایت متعهدله یا وقوع قوہ قاهره (ماده ۲۲۷ قانون مدنی) از این تکلیف معاف نخواهد شد.

علاوه بر این، ماده ۲۱۹ قانون مدنی با بیان حکمی کلی اصل را بر لزوم عقود قرار داده است و طرفین را ملزم به آن می‌داند. هرچند بحث‌هایی راجع به اینکه مراد از اصل لزوم «التزام به مفاد عقد» است یا «لزوم پایبندی به قرارداد»، مطرح شده است (صفایی و الفت، ۱۳۸۹، ص ۵۵)، باید پذیرفت اصل لزوم هر دو مورد را دربردارد. بنابراین، می‌توان گفت با توجه به این اصل علی‌القاعده متعهد مکلف به اجرای عین تعهد است. ماده ۳۷۶ قانون مدنی نیز در حکمی مشابه ضمانت اجرای تأخیر در تسليم مبيع یا ثمن را اجرای ممتنع می‌داند.

با دقت در ماده ۲۳۷ و ۳۶۷ قانون مدنی، می‌توان دریافت حکم این مواد نیز در اصل لزوم ریشه دارد. در نتیجه، به نظر می‌رسد در قانون مدنی تنها دلیلی که ممکن است متعهد را به اجرای عین تعهد مجبور کند، اصل لزوم است.

با وجود این، برای درک بهتر و دقیق‌تر مقررات قانون مدنی همواره باید در ریشه‌ها و منابعی که سرچشمۀ احکام آن محسوب می‌شوند، جست‌وجو کرد. به همین دلیل در ادامه موضوع در فقه را بررسی می‌کنیم.

فقه

همان‌طور که گفته شد اگر متعهدله از این حق برخوردار باشد که متعهد را به اجرای عین تعهد ملزم کند، می‌توان نتیجه گرفت متعهد در انتخاب میان اجرای عین تعهد یا اجرای قرارداد به نحو دیگر مختار نیست و این تعهد تنها تعهد پذیرفته شده از جانب او است. بنابراین، در میان اقوال فقهاء ابتدا به این موضوع خواهیم پرداخت که آیا امکان الزام متعهد به اجرای عین تعهد وجود دارد، یا خیر؟ و در صورت وجود چنین امکانی مبنای آن چیست؟

بر خلاف نوشه‌های حقوقی در کتب فقهی نظریه عمومی تعهدات مطرح نبوده و در نتیجه، باید پاسخ به پرسش‌هایی از این دست را در لابه‌لای مباحث عقود معین بهویژه بیع جست و جو کرد. همچنین، با توجه به نظرهایی که راجع به شروط ابتدایی (عقود نامعین) وجود داشته و درج این شروط در ضمن عقود معین صورت می‌گرفته است، به نظر می‌رسد مبحث شروط نیز بخش مناسبی برای استنباط نظریه عمومی تعهدات در فقه باشد.

منابع فقهی در پاسخ به این پرسش که «چنانچه لزوم وفای به شرط به عنوان تکلیفی شرعی پذیرفته شود، آیا امکان الزام مشروط علیه ممتنع وجود دارد یا خیر»، اقوال متعارضی دارند و گاهی یک فقیه نظرهای مختلفی دارد. با وجود این، در میان نظرهای گوناگون، چهار نظر عمده استنباطشدنی است (قمی، ۱۴۲۹، ص ۲۹۸).

نظر اول قائل به جواز اجبار است، نظر دوم، حکم به عدم جواز اجبار کرده است، و دیدگاه سوم قائل به تفکیک شده و اجبار در انجام شرطی را که حق بایع است، غیرمجاز، و اجبار در انجام دادن شرطی را که حق غیر است، مجاز دانسته است. در توجیه این تفصیل گفته شده است هنگامی که مشروطه بایع است در صورت عدم انجام دادن شرط وی برای جبران زیان خویش، حق فسخ خواهد داشت، اما تحصیل شرطی که حق غیر است، تنها از طریق اجبار ممکن می‌شود (یزدی، ۱۴۲۱، ص ۱۲۶).^۱

نظر چهارم نیز منسوب به علامه حلی است که معتقد است اگر شرط از متعلقات معامله باشد نظیر شرط رهن، اجبار جایز است (مانند این که در عقد شرط شده باشد متعهد برای تضمین تعهد خود مالی را به رهن متعهدله دهد) و در صورتی که شرط مربوط به امر دیگری باشد، اجبار آن جایز نیست. در توجیه این مورد نیز سید محمد کاظم طباطبائی یزدی معتقد است در قسم اول شرط در حکم خود عوضین است در نتیجه همان‌طور که اجبار به تسليم عوضین جایز است، اجبار به انجام دادن شرط نیز مجاز است، در حالی که در قسم دوم نمی‌توان شرط را در حکم عوضین

۱. «لعل الوجه فيه أن البائع يمكنه الفسخ استدراكاً لخلاف غيره إذ لا طريق له إلا الإجبار».

دانست، بنابراین، دلیلی بر جواز اجبار وجود ندارد. البته وی در انتهای این توجیه با عبارت «فتامل» به ضعف این توجیه نیز اشاره می‌کند (یزدی، ۱۴۲۱، ص ۱۲۶).^۱ محمد امامی خوانساری نیز در همین زمینه علاوه بر اینکه مانند سید محمد‌کاظم طباطبائی یزدی شرط مرتبط با عقد را به منزله عوضین می‌داند، معتقد است حق بایع بر اجبار انجام‌دادن شرط از باب ملکیت است و نه التزام مشروط‌علیه به انجام‌دادن شرط، و اگر چنین نبود مشروطله حق اسقاط شرط را نداشت. در نتیجه، هنگامی که شرط به نفع شخصی غیر از بایع است وی امکان اجبار ندارد. زیرا در این زمینه وی صرفاً شارط است، و نه مالک. بنابراین، همان‌طور که شارط حق اسقاط ندارد، حق اجبار نیز نخواهد داشت (خوانساری، بی‌تا، ص ۴۸۹).^۲

علاوه بر نظرهای پیش‌گفته شیخ انصاری در مکاسب نقل می‌کند که علامه حلی در نظری دیگر در کتاب تذکره در یکی از فروعات مسئله عبد بیان می‌کند اگر شرط حق الله باشد، اجبار جایز است و اگر شرط حق بایع باشد، اجبار جایز نیست. همچنین، از شافعی دو قول بیان شده است که یکی حکایت از امکان اجبار و دیگری حکایت از عدم آن دارد (انصاری دزفولی، ۱۴۱۱، ص ۳۸). نجفی ایروانی نیز با بیان این موضوع که اعتقاد به اینکه وجوب و فای به شرط صرفاً جنبه تکلیفی دارد نظری ضعیف است، خود را با محقق کرکی در جامع المقاصل و شهید ثانی در مسالک همنظر معرفی کرده و معتقد است اختلاف راجع به امکان یا عدم امکان اجبار ناشی از اختلاف در این امر است که عمل به شرط واجب است یا خیر؟ (ایروانی، ۱۴۰۶، ص ۶۷).^۳

۱ «الوجه فيه أنَّ القسم الأول يكون بمثابة نفس العوضين في جواز الإجبار على تسليميه بخلاف الثاني فتأمل».

۲ «أن الشَّرْط من باب التَّعْلِيق لَا اللتَّام و يدلُّك على هذا أنَّ للمشروط له اسقاط الشَّرْط و لو لم يكن من باب التَّعْلِيق و ثبوت الحقّ بان كان مجرَّد وجوب الوفاء لما كان هناك وجه للإسقاط و إذا كان الشَّرْط بما يعود تفعُّله إلى الغير كبيع العبد بشرط عنقه أو البيع بشرط اعطاء المشترى شيئاً لثالث فهل من يعود التفعُّل إليه إجبار المشترط عليه أو للحاكم من غير جهة الامر بالمعروف كما للبائع الظاهر عدم لأنَّ المالك ليس إلا الشَّارط و مجرَّد عود التفعُّل إلى شخص لا يقتضي ثبوت حقّ له و لهذا ليس لغير البائع اسقاط الشَّرْط بلا اشكال».

۳ «فإنَّ شبيهَةَ كون وجوب العمل بالشرط تكليفاً محضاً ضعيفةً فإنَّ ظاهرَ أدلةِه هو ثبوت الاستحقاق كما يشعر به مادة الوفاء و عليه صحَّ القول الآتي من صاحب المسالك و جامع المقاصد من تعرُّف هذا البحث على البحث السابق و أنَّ القول بعدم الإجبار هنا ينشأ من القول بعدم وجوب العمل بالشرط».

همچنین، شیخ انصاری نیز در مکاسب عمل به شرط را مانند تسلیم عوضین دانسته است و نظری را که در جامع المقادص بیان شده و معتقد است به دلیل وجود حق فسخ و امکان رهایی از عقد اجبار را مشروط‌علیه ممکن نیست، ضعیف می‌داند. زیرا به اعتقاد ایشان حق فسخ یادشده برای جلوگیری از ضرر وضع شده است و پس از آن که اجبار ناممکن شود، اعمال خواهد شد. وی پس از بیان دیدگاه‌های مختلف، جمع‌بندی می‌کند که با توجه به عموم ادله وجوب وفای به عقد و شرط امکان اجبار مشروط‌علیه وجود دارد (انصاری دزفولی، ۱۴۱۱، ص ۴۰).^۱ با وجود این، محمدحسین اصفهانی بر این باور است که میان «وجوب وفا» و «اجبار مشروط‌علیه» ملازمت‌های وجود ندارد. از نظر ایشان میان وجوب وفا (بما هو وجوب وفا) و «تکلیف به ادای آنچه که حق دیگری است» تفاوت وجود دارد و آنچه با اجبار ملازمه دارد، مورد اخیر است (اصفهانی، ۱۴۱۸، ص ۱۹۰).^۲ در نتیجه، از وجوب وفای به عهد نمی‌توان جواز اجبار را نتیجه گرفت.

در مجموع، بررسی‌های فقهی نیز نشان می‌دهد راجع به امکان اجبار مشروط‌علیه نظرهای متشتتی وجود دارد و امکان احراز اجماع، حتی کشف نظر غالب، به سادگی میسر نیست. با وجود این، آنچه در فقه توسط طرفداران این نظر به عنوان مبنای جواز الزام مشروط‌علیه قرار گرفته، عموم ادله وجوب وفای به عقد است. به عبارت دیگر، می‌توان گفت در فقه نیز مانند قانون مدنی اصل لزوم سنگ بنای نظری، متعهد را در هر حال ملزم به اجرای عین تعهد می‌داند.

به همین دلیل به لحاظ اصولی در ادامه جست‌وجوی پاسخ مسئله باید مفهوم و حدود و ثغور اصل لزوم بررسی شود.

۱. «فالأقوى ما اختاره جماعة من أن للشروط له إجبار المشروط عليه لعموم وجوب الوفاء بالعقد و الشرط فإن العمل بالشرط ليس إلا تسلیم العوضین فإن الشروط له قد ملك الشرط على المشروط عليه بمقتضى العقد المفروض بالشرط فيجري على تسلیمه - و ما في جامع المقادص من توجيه عدم الإجبار بأن له طريقا إلى التخلص بالفسخ ضعيف في الغایة فإن الخيار إنما شرع بعد تعذر الإجبار دفعا للضرر».

۲. «أما اقتضاء وجوب الوفاء - بما هو وجوب الوفاء - للإجبار فلا وجه له، بل الإجبار مترب على الاستحقاق سواء كان تكليف بالوفاء أم لا، لما مرّ من أن وجوب أداء ما يستحقه الغير غير وجوب الوفاء بما هو و إن لم يكن استحقاق، كما أن الاستحقاق يثبت و يجوز الإجبار لأجله وإن لم يكن عنوان الوفاء».

اصل لزوم

لزوم در اصطلاح فقه بدین معنا است که مقتضای عقد غیر قابل تغییر و تبدیل باشد و تزلزل و بی ثبات در آن راه نداشته باشد و اگر احياناً هر یک از طرفین عقد بخواهد فسخ کند، اثری بر آن مترب نشود و عقد به هم نخورد (اطفی، ۱۳۷۶، ص ۲۸). همچنین، هرگاه لزوم عقدی برای ما مسلم باشد، اگر به دلیلی پس از انجامدادن عقد تردید در خیاری شدن آن ایجاد شود، مقتضای اصل لزوم آن است که حکم به عدم جریان خیار یعنی لزوم بدهیم (محقق داماد، ۱۳۷۱، ص ۱۲۵).

در قانون مدنی نیز با توجه به ماده ۲۱۹ ق.م. که می‌گوید «عقودی که بر طبق قانون واقع شده باشد، بین متعاملین و قائم مقام آن‌ها لازم‌الاتباع است مگر این که به رضای طرفین اقاله یا به علت قانونی فسخ شود»، باید گفت پس از آنکه وقوع عقدی مسلم شد، امکان برهمن خوردن آن وجود ندارد مگر آنکه «به علت قانونی فسخ شود». بنابراین، علی القاعدہ تا زمانی که عقد وجود دارد، باید مفاد آن به همان‌طور که مورد توافق طرفین بوده است، اجرا شود.

اما به نظر می‌رسد آنچه در ماده ۲۱۹ بیان شده، بیان کلی مفهوم این اصل است؛ بدین معنا که این اصل در قانون نه به دقت تعریف شده است و نه حدود آن و نه مصاديق اجرای اصل هیچ‌یک مشخص نشده‌اند. این اجمال می‌تواند سبب ابهام و اختلاف در درک قاعده شود، از طرفی نیز باعث پویاماندن این مفهوم می‌شود و امکان تغییر تدریجی مفهوم و مصاديق آن با توجه به نیازهای متغیر جامعه را فراهم می‌کند. به همین دلیل به نظر می‌رسد یافتن پاسخ برای این پرسش‌ها که اصل لزوم از بقای چه عقدی و با چه شرایطی و تا چه زمانی حمایت می‌کند، در این مقام مفید و مؤثر باشد.

از اطلاق زمانی آیه «اوْفُوا بِالْعَهْدِ» استباط شده است که در هر زمان و همیشه و از ابتدای انعقاد هر عقدی باید به آن پایبند بود (محمدی، ۱۳۷۷، ص ۲۷۳). اما به نظر می‌رسد تأمل در مبانی اصل لزوم، عمق بیشتری از حدود و شعور استناد به این قاعده را آشکار کند. در آثار فقه‌ها اغلب به دو دسته دلایل اجتهادی و فقاهتی به منظور اثبات قاعده لزوم استناد شده است. دلایل اجتهادی شامل ۱. کتاب، ۲. سنت و ۳. بنای عقلا است، و دلایل فقاهتی عبارت‌اند از ۱. استصحاب و

۲. قاعدة تسلیط (محقق داماد، ۱۳۷۶، ص ۱۳۸). هرچند در استناد به هر یک از دلایل یادشده اختلاف نظرهایی وجود دارد، اغلب بنای عقلا به عنوان یکی از دلایل مهم مورد استناد قرار گرفته است. به اعتقاد محقق یزدی بهترین دلیل لزوم عقد این است که در دادوستد، بنای عقلا بر لزوم است (طباطبائی یزدی، ۱۳۷۸ هـ ق، ص ۵۹۵). برخی نیز معتقدند این قاعدة یک حکم تأسیسی شرعی نیست بلکه شرع قصد باطنی طرفین معامله را تأیید و امضا کرده است (خراسانی، ۱۴۱۸، ص ۶، ۱۰ و ۱۱).

هرچند عده‌ای اندک از حقوق دانان معتقدند «بنای عقلا به هیچ وجه نمی‌تواند مثبت لزوم قراردادها باشد» (شهبهازی، ۱۳۸۵، ص ۳۷)، همچنان، در فقه عده‌ای در نهایت، به این نتیجه رسیده‌اند که اساساً در عقود اصل بر لزوم نیست (نراقی، ۱۳۸۷، ص ۷ و ۸)، در مجموع، این طور بر می‌آید که هم اصل بر لزوم است و هم «بنای عقلا» به عنوان یکی از مستندات این اصل، انکار نشدنی است که البته این موضوع با عرف و عقل عرفی نیز سازگار به نظر می‌رسد.

حال اگر بنای عقلا را به عنوان مبنا یا حداقل یکی از مبانی مهم اصل لزوم پذیریم این امکان فراهم خواهد شد که قاعده‌ای عقلی را عقلایی تفسیر کنیم. بنابراین، مهم‌ترین موضوع آن است که روش شود «اصل لزوم از چه چیزی حمایت می‌کند؟». یعنی باید مشخص کرد که اصل لزوم از «اجرای توافقات صریح و ضمنی طرفین در عقد» حمایت می‌کند یا «انتظارات قراردادی که حین عقد صراحتاً یا ضمناً مورد توجه طرفین بوده» مورد حمایت است؟

در اینکه اصل لزوم، اجرای توافقات طرفین را تضمین می‌کند اختلافی به نظر نمی‌رسد، اما پرسش این است که آیا اجرای عقد به ما هو عقد موضوعیت دارد، یا این اجرا وسیله‌ای برای رسیدن به هدف دیگر است. به عبارت دیگر، آیا با ایجاد عقد معتقد به تولد موجودی خواهیم بود که جز با اجرای کامل مفاد عقد این موجود خیالی به کمال خویش نخواهد رسید یا کمال عقد نه در اجرای کامل آن، که در اجرای آن مطابق با قصد و هدف طرفین است؟ اگر معتقد به عقلایی بودن اصل لزوم باشیم، علی‌الاصول اجرای خود عقد نمی‌تواند موضوعیت داشته باشد و حتماً باید اجرا وسیله‌ای برای تأمین هدف بالاتر باشد. به نظر می‌رسد این هدف برآورده کردن انتظارات قراردادی طرفین است.

فرض کنید شخصی یک دستگاه خودرو پژو ۴۰۵ را با اوصافی کاملاً مشخص برای تحویل در سه ماه آینده از شرکت ایران خودرو خریداری می‌کند. قبل از تحویل خودرو خط تولید شرکت تغییر می‌کند و خودروهای تولیدی علاوه بر همه ویژگی‌های سابق، ترمز ضداقل و کیسه هوا نیز دارند. شرکت خودرویی به خریدار تحویل می‌دهد که به لحاظ اینمی ویژگی‌های بیشتری دارد، اما خریدار به دلیل آنکه قیمت خودرو در این مدت به حد قابل توجهی افت کرده به این بهانه متولّ می‌شود که فروشنده متعهد به اجرای عین تعهد است و چون خودروی تحویلی عیناً همان خودروی موضوع قرارداد نیست، بنابراین، وی قصد فسخ قرارداد را دارد. آیا در این فرض امکان صدور حکم فسخ وجود دارد؟ به نظر می‌رسد نباید تردید کرد که اجرای عین تعهد به نحو مطلق مورد حمایت اصل لزوم نیست.

از طرف دیگر، اصل لزوم امکان حمایت مستقیم از انتظارات قراردادی طرفین را نیز ندارد. زیرا این امر نیز غیرمنطقی است. حمایت از انتظارات قراردادی سبب خواهد شد ریسک ناشی از تغییر اوضاع و احوال به طرف قرارداد منتقل شود و این موضوعی است که بنای عقلاً بر آن نیست. به عنوان مثال اگر خریداری کالایی را به قصد فروش خریداری کند و انتظار وی کسب منفعت شخصی باشد، اگر شرایط تغییر کند و قیمت کالای خریداری شده به شدت کاهش یابد و عملاً وی از سود مورد انتظار خود محروم شود، نمی‌توان به این دلیل که انتظارات قراردادی وی تأمین نمی‌شود، استدلال کرد اصل لزوم بی‌اثر است و خریدار حق فسخ دارد.

در نتیجه، باید گفت اصل لزوم از «اجرای توافقات صریح و ضمنی طرفین در عقد» به‌منظور دستیابی به «انتظارات قراردادی» حمایت می‌کند. نتیجه این گفته آن است که اجرای عین تعهد وسیله‌ای برای نزدیک تر شدن به انتظارات قراردادی است. حال پرسش این است که اگر بی‌آنکه عین تعهد اجرا شود، انتظارات قراردادی تأمین شود، آیا منطقی است اصل منطقی لزوم به هدف نهایی ناشی از اجرای عین تعهد بی‌توجهی کرده و حکم به اجرای عین تعهد دهد؟ پاسخ روشن به نظر می‌رسد. گاهی میان عین تعهد (به معنای اجرای موضوعی که در عقد تصریح شده) و تعهد واقعی (به معنای انجام‌دادن امری که متعهدله را به انتظار قراردادی می‌رساند) تفاوت ایجاد می‌شود و به نظر می‌رسد در مقابل انجام‌دادن تعهد واقعی استناد به عین تعهد معقول نیست.

به نظر می‌رسد در مواردی که متعهدله به انتظارات قراردادی خود رسیده باشد، استناد به اصل لزوم محلی از اعراب ندارد. نتیجه این نگرش آن است که نتایج غیرعقلانی ناشی از عقد، مورد حمایت اصل لزوم نخواهد بود. چون فرض بر این است که عقلاً دست به امور غیرعقلانی نمی‌زنند، مگر آنکه ثابت شود آنچه به نظر غیرمنصفانه یا غیرمنطقی می‌رسد به دلیلی مورد توافق طرفین بوده است. در این نگرش اصلی که مستند به بنای عقلاً است، در چارچوب عقل باقی می‌ماند. در نتیجه، می‌توان گفت «لزوماً» معنای وفای به عهد اجرای مادی عین تعهد نیست، بلکه به تناسب شرایط حین عهد، [وفای به عهد] قراردادن معهود طرفین در اختیار متعهدله به گونه‌ای که مورد توقع و انتظارات ایشان بوده، می‌باشد» (صفایی و الفت، ۱۳۸۹، ص ۵۹).

البته اینکه چگونه می‌توان در موارد مختلف برآورده شدن انتظارات قراردادی را اثبات کرد، موضوعی مجزا است که به بحث مفصل نیاز دارد.^۱ اما تا حدی که به پژوهش ما مرتبط است، باید گفت اگر با ملاک نوعی نسبی^۲ انتظارات قراردادی طرفین قابل احراز و اجرا باشد، قطعاً اصل لزوم از توافق واقعی طرفین که همان برآورده شدن انتظارات قراردادی است، حمایت خواهد کرد. در نتیجه، هنگامی که در یک قرارداد متعهد انتظارات معقول و متعارف قراردادی طرف مقابل را برآورده می‌کند، اساساً نقض تعهدی رخ نداده است تا اصل لزوم به حمایت از متعهدله مانع از آن شود. بنابراین، می‌توان گفت در هر قراردادی تعهد واقعی متعهد برآورده کردن انتظارات معقول و متعارف قراردادی طرف مقابل است که حین العقد مورد پذیرش متعهد نیز بوده است. هرچند تردیدی وجود ندارد که اجرای عین تعهد در غالب موارد بهترین وسیله برای دستیابی به هدف یادشده است، باید پذیرفت این موضوع مطلق نیست. نتیجه نهایی آن است که اجرای عین تعهد

۱. به طور طبیعی، بررسی انتظارات قراردادی طرفین بسته به مورد و شرایط متفاوت خواهد بود، اما به طور خلاصه می‌توان گفت عرف خاص مرتبط با هر پرونده و وضعیت اطراف قرارداد در شمار مؤثرترین عوامل ارزیابی خواهد بود.

۲. ملاک نوعی نسبی که به نحوی معیاری تعديل شده محسوب می‌شود نه صرفاً وضعیت شخصی را مد نظر قرار می‌دهد و نه ملاک آن به گستردگی نوع اشخاص است. بلکه این معیار رفتار و انتظارات اشخاصی را که در اوضاع و احوال مشابه طرفین هستند، ملاک قرار می‌دهد.

همواره تنها تکلیف متعهد نیست و گاهی امکان دارد وی میان اجرای عین تعهد یا برآوردن انتظارات قراردادی متعهده به شکلی دیگر انتخاب کند.

تحلیل یادشده مربوط به دیدگاهی است که لزوم عقد را اعم از الزام به قرارداد و التزام به مفاد آن می‌داند زیرا اگر پذیریم اصل لزوم صرفاً برقرارکننده رابطه الزام‌آور میان طرفین عقد است و این الزام، به مفاد عقد توسعه نمی‌باید، کار تحلیل ساده‌تر است، چون می‌توان گفت رابطه الزام‌آور به معنای رابطه دارای ضمانت اجرا است. بنابراین، اگر برای نقض کننده قرارداد پرداخت مبلغی را که تأمین کننده انتظارات قراردادی متعهده است، به عنوان تکلیف تعیین کنیم این رابطه کماکان دارای ضمانت اجرا و الزام‌آور است، بنابراین، اصل لزوم مانع آن نخواهد شد.

پرسش دیگری که در تکمیل این تحقیق بررسی شدنی است به نحوه احراز شرایطی که کافی انتظارات قراردادی متعهده است، مربوط می‌شود. برای مثال ممکن است در قراردادهای تجاری، برخلاف سایر قراردادها، کسب منفعت اقتصادی مهم‌ترین انتظار طرف معامله باشد. در هر حال، تعیین مبدأ و مصاديق این امر نیازمند مطالعه‌ای مجزا و خارج از حدود این تحقیق است.

تملیکی بودن بیع

با آنکه در بحث نقض کارآمد، عقد خاصی مورد نظر نیست و به‌طور کلی هر تعهدی مشمول این قاعده است اما به‌دلیل اهمیت بیع و گستره شمول آن میان عقود مختلف در این بخش به تعارض میان نظریه نقض کارآمد با ماهیت عقد بیع می‌پردازیم.

به‌طور کلی، در بررسی نقض کارآمد، قراردادها را به دو دسته تقسیم کرده‌اند، یعنی قراردادهایی که موضوع آن‌ها انتقال اموال موجود و قراردادهایی که موضوع آن‌ها انتقال اموال آینده است. در قراردادهای اموال موجود به‌طور عمده بحث بازفروش کالا مطرح است (انصاری، ۱۳۹۰)، اما همان طور که بیان شد، با توجه به اینکه در حقوق ایران مطابق با بند ۱ ماده ۵۴۸-۵۵۱)، قانون مدنی به محض وقوع بیع، مشتری مالک مبیع و بایع مالک ثمن می‌شود، این پرسش مطرح می‌شود که، بر فرض پذیرش نظریه نقض کارآمد، آیا در بیع امکان استناد به این نظریه و بازفروش کالا وجود دارد؟ زیرا مطابق با ماده ۳۳۸ قانون مدنی بیع عقدی تملیکی است و بر

خلاف عقود عهدي به محض وقوع عقد مالكيت منتقل می شود و چيزی برای انجام دادن در آينده باقی نخواهد ماند. تعهد بايع به تسلیم مبيع نيز از آثار بيع است و تأثيری بر اصل بيع نخواهد گذاشت. بنابراین، به نظر می رسد در عقد بيع عین معین محملي برای پذيرش اين نظریه وجود ندارد. زيرا در اين حالت نقض کارآمد سبب خروج مبيع از مالكيت خريدار می شود که اين موضوع پذيرفتی نیست.

با وجود اين، نباید پنداشت که با خروج بيع عین معین از شمول نظریه نقض کارآمد بخش زيادي از مصاديق اين نظریه از قاعده استثنا می شوند. زيرا به لحاظ عملی در اکثر مواردی که شخص ترغيب به نقض کارآمد می شود، بيع به طور کلي واقع می شود. در زمينه اينکه بيع کلي نيز عهدي است یا تملیکي اختلاف نظر وجود دارد (کاتوزيان، ۱۳۸۱، ص ۳۲). اگر اين عقد را عهدي تلقی کنيم، بيع کلي نيز در شمار ساير تعهدات مشمول بحث هاي پيش گفته خواهد بود و مطلب بيشرى نخواهد داشت. اما اگر بيع کلي را عقدی تملیکي بدانيم، باید دید آيا در بيع کلي نيز به مجرد عقد مالكيت منتقل می شود، يا از اين نظر ميان بيع کلي و بيع عین معین تفاوت وجود دارد. در قانون مدنی هیچ ماده ای به زمان انتقال مالكيت در بيع کلي في الذمه اختصاص نياfته است، اما به لحاظ منطقی با توجه به نبود مبيع هنگام عقد امکان انتقال مالكيت نيز وجود نخواهد داشت. با وجود اين، در اين مورد پاسخ داده شده است که اموری مانند مالكيت از احکام وضعی اعتباری هستند و اعتبار انتقال مالكيت مبيع غیر موجود نزد عقلاء و شرع پذيرفتی است. بنابراین، زمان انتقال مالكيت در همه اقسام بيع اعم از کلي، همزمان با انعقاد عقد است.^۱

اما نظر دیگری که معقول تر به نظر می رسد در اين زمينه بيان می کند «عقد بيع زمينه را برای تملیک عین فراهم می نماید ولی تملیک فوري و بدون قيد و شرط جوهر و اساس عقد بيع نیست و تملیک با تعیین مبيع انجام می شود. فروشنده در واقع تعهد به تأدية يکی از مصاديق های مبيع می کند و تعهد ناشی از عقد، ناظر به تعیین مبيع است نه تملیک آن» (کاتوزيان، ۱۳۸۱، ص ۳۳).

۱. برای دیدن نظرهای مختلف فقهی و حقوقی در زمينه انتقال مالكيت در بيع کلي ر.ک. قتواتی، ۱۳۸۲، ص ۴۴ تا ۴۹.

البته در میان حقوق دانان درباره ماهیت تعیین مصداق اختلاف نظر وجود دارد. برخی تعیین مصداق را عملی حقوقی می‌دانند که به قصد انشا نیاز دارد (امامی، ۱۳۷۱، ج ۱، ص ۴۸۸ و ۴۵۱) و عده‌ای نیز با این نظر مخالفند (کاتوزیان، ۱۳۸۱، ص ۳۴).

به نظر می‌رسد اگر با کسانی همداستان شویم که معتقدند «بیع کلی به دو عمل حقوقی مستقل تحلیل می‌گردد. بدین ترتیب که عقد تنها سبب ایجاد دین برای فروشنده می‌شود که باید وفا کند و تسليم سبب و وسیله‌ای برای تمیک مبیع به خریدار است» (امامی، ۱۳۷۱، ج ۱، ص ۴۵۱ و ۴۸۸)، در توجیه پذیرش نقض کارآمد با مشکل کمتری مواجه خواهیم بود. زیرا بیع تا قبل از تعیین مصداق جنبه عهدی پیدا خواهد کرد. اما اگر تعیین مصداق را عملی حقوقی ندانیم باز هم کماکان از این ایراد که «نقض کارآمد امکان خارج کردن کالا از ملکیت خریدار را ندارد لذا در بیع، نقض کارآمد راهی نخواهد داشت» مصون خواهیم بود، زیرا تا قبل از تعیین مصداق انتقال مالکیتی صورت نگرفته است که نقض کارآمد سبب خدشه‌دار کردن مالکیت شود.

حال اگر براساس استدلال‌های بخش قبل بپذیریم که اصل لزوم در مقابل فروشنده‌ای که با نقض تعهد نسبت به برآوردن انتظارات قراردادی خریدار اقدام می‌کند، قابل استناد نیست، می‌توانیم نقض کارآمد را درباره بیع کلی فی الذمه نیز بپذیریم.

به علاوه امکان دارد بسیاری از قراردادهایی را که ناظر به آینده است در قالب دو تعهد تفسیر کنیم. بدین صورت که متعدد تعهد می‌کند کالایی را تولید، سپس، مالکیت آن را به خریدار منتقل کند. تفسیر قراردادها به این نحو علاوه بر اینکه مطابق با واقع است، این اشکال را که «بیع مالی که وجود خارجی ندارد صحیح نیست» را نیز برطرف می‌کند. در نتیجه، با عهدی شدن قراردادهایی که نتیجه نهایی آن انتقال مالکیت است بسیاری از قراردادها مشمول نظریه کلی نقض کارآمد خواهند شد و کماکان از نظری که بیع را در همه احوال تمییکی می‌داند، عدول نخواهیم کرد. البته بدیهی است که عقد تابع قصد طرفین است و این تفسیر در محل خود و در مواردی که امکان چنین تفسیری میسر باشد، صورت خواهد گرفت.

با این احوال، به نظر می‌رسد درباره بیع پذیرش نظریه نقض کارآمد تا حدودی با تردید مواجه است.

نتیجه

توجه به نیازهای اجتماعی، عقل‌گرایی و پویایی از ویژگی‌های مهم یک نظام حقوقی است. اما در اکثر سیستم‌های حقوقی همواره میان نظریه‌پردازانی که درستی هر امری را، بی‌توجه به نتیجه آن، در گرو تطابق با اصول می‌دانند^۱ و اندیشمندان نتیجه‌گرا^۲ در نحوه برخورد با مفاهیم جدید که زاده نیازها و نیازمند عقل‌گرایی و سبب پویایی هستند، اختلاف و کشمکش وجود دارد. یکی از کانون‌های نزاع تحلیل اقتصادی حقوق است. مکتبی که با به کارگیری مفاهیم عقلایی اقتصادی سعی در تصحیح قواعد کهن حقوقی دارد. از جمله مواردی که از تبعیغ این نگرش در امان نمانده پایبندی به تعهداتی است که نقض آن منافع بیشتری را برای متعهد به بار آورده و به هیچ‌وجه متعهدله را با ضرر مواجه نمی‌کند و در مجموع، برای جامعه کارآمدتر است. پذیرش این نظریه با موانع مختلفی رویه‌رو است.

بررسی موانع حقوقی پذیرش نظریه نقض کارآمد در حقوق ایران حکایت از وجود دو چالش اساسی دارد. اولین مشکل مربوط به اصل لزوم است که ظاهرًا در هر حال اجرای عین تعهد را برای متعهد امری اجتناب‌ناپذیر می‌داند. اما بررسی‌ها نشان داد که این اصل مبنای عقلانی دارد و وقتی از اصلی عقلی تفسیری یا اثربیان می‌شود که عقلایی نیست بی‌تردید آن تفسیر و اثر صحیح نیست، زیرا در غیر این صورت، نقض غرض حاصل می‌شود. بنابراین، با این پیش‌فرض که نقض کارآمد امری عقلایی است، نمی‌توان با مانع عقلایی دیگری از انجام دادن آن جلوگیری کرد. به همین دلیل، بر این باور شدیم که اصل لزوم از اجرای عین تعهد به منظور دستیابی به انتظارات قراردادی حمایت می‌کند و هنگامی که هدف برتر حاصل شود، دلیلی برای اجرای بی‌مورد «وسیله» وجود نخواهد داشت. حاصل این اعتقاد نیز آن است که در هر قرارداد علاوه بر اجرای عین تعهد، تعهدی برتر نیز وجود دارد که انجام دادن آن هرچند برای متعهد اختیاری است،

1. Deontological theorist

2. Consequentialist theorist

اما در صورت عمل به آن وی از تعهد فروتر معاف خواهد بود و در این حالت اجرای عین تعهد برای متعهد علاوه بر تعهد، حق وی نیز محسوب می‌شود. بدیهی است شرط لازم برای آنکه متعهد بتواند میان اجرای عین تعهد یا انجام‌دادن عمل دیگری که تأمین‌کننده انتظارات قراردادی متعهده است، انتخاب کند آن است که اساساً چنین جایگزین مناسبی وجود داشته باشد. بنابراین، هنگامی که خسارت ناشی از انجام‌دادن تعهد قابل تعیین نباشد، یا عین تعهد ویژگی خاصی دارد و امثال آن به‌دلیل نبود جایگزین، موضوع نقض کارآمد متفقی خواهد بود. علاوه بر پذیرش کلیت نظریه نقض کارآمد با ملاک‌های صرف حقوقی در حقوق ایران کماکان بحث راجع به حدود و شعور آن مطرح است و به‌ویژه امکان دارد به‌منظور رفع برخی نگرانی‌ها این نظریه را با سختگیری در نحوه و شرایط برآورده شدن انتظارات قراردادی متعهده تعديل کرد.

بنابراین، می‌توان گفت به‌لحاظ صرف حقوقی این نظریه در حقوق ایران پذیرفتنی به نظر می‌رسد. به‌طور طبیعی، نگاه سنتی هرچند دلیلی منطقی برای رد این نظر نیابد، گویی منفعتی پنهان و غیر قابل بیان را در اجرای عین تعهد می‌بیند که دست شستن از آن را برنمی‌تابد. در نتیجه، به‌سادگی تلاش خواهد کرد تا با دست‌یازیدن به ظاهر قواعد، قاعده جدید را موضوعی بی‌اساس جلوه دهد. هرچند پذیرفتنی است اگر مصلحت‌اندیشی را نادیده بگیریم و اصول‌گرایی را پیشه کنیم، سبک تحلیل و اشکالات نیز شکلی دیگر به خود خواهد گرفت.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی

منابع و مأخذ

۱. امامی خوانساری، محمد (بی‌تا). *الحاشیه الشانیه علی المکاسب*. چاپ اول، بی‌جا: بی‌نا.
۲. امامی، سید حسن (۱۳۷۱). *حقوق مدنی*. چاپ سوم، جلد اول، قم: انتشارات اسلامیه.
۳. انصاری دزفولی، مرتضی بن محمد امین (۱۴۱۱). *کتاب المکاسب*. چاپ اول، جلد سوم، قم: منشورات دارالذخائر.
۴. انصاری، مهدی (۱۳۹۰). *تحلیل اقتصادی حقوق قراردادها*. چاپ اول، تهران: انتشارات جاودانه.
۵. انصاری، مهدی (۱۳۹۰). نظریه نقض کارآمد قرارداد از دیدگاه مکتب تحلیل اقتصادی حقوق. *فصلنامه حقوق دانشکده حقوق و علوم سیاسی*، دوره ۴۱، شماره ۱، صفحات ۵۷-۳۹.
۶. ایروانی، علی بن عبدالحسین نجفی (۱۴۰۶). *حاشیه المکاسب*. چاپ اول، جلد دوم، تهران: وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی.
۷. حسینی روحانی قمی، سید صادق (۱۴۲۹). *منهج الفقاہه*. جلد ششم، چاپ پنجم، قم: انوارالهدی.
۸. خراسانی، محمدکاظم بن حسین (۱۴۰۶). *حاشیه کتاب المکاسب*. تهران: وزارت ارشاد اسلامی.
۹. شهبازی، محمدحسین (۱۳۸۵). *مبانی لزوم و جواز اعمال حقوقی*. چاپ اول، تهران: مؤلف.
۱۰. صفایی، سید حسین و الفت، نعمت‌الله (۱۳۸۹). *اجرای اجرایی عین تعهد و تقدم آن بر حق فسخ قرارداد*. مجله نامه مفیا، شماره ۷۹، صفحات ۶۲-۴۳.
۱۱. طباطبائی یزدی، سید عبدالعزیز (۱۳۷۸-ق). *حاشیه مکاسب*. قم: مؤسسه اسماعیلیان.
۱۲. عیوضلو، حسین (۱۳۸۴). *عدالت و کارایی در تطبیق با نظام اقتصادی اسلامی*. چاپ اول، تهران: انتشارات دانشگاه امام صادق (ع).
۱۳. قنواتی، جلیل (۱۳۸۲). *مطالعه تطبیقی زمان انتقال مالکیت در عقد بیع. اندیشه‌های حقوقی*. سال ۱، شماره ۵، صفحات ۶۱-۲۹.

۱۴. کمپانی اصفهانی، محمدحسین (۱۴۱۸). حاشیه کتاب المکاسب. چاپ اول، جلد پنجم، قم: آثار الهدی.
۱۵. کاتوزیان، ناصر (۱۳۸۱). عقود معین. جلد ۱، تهران: انتشارات بهنشر.
۱۶. لطفی، اسداله (۱۳۷۶). بررسی اصل لزوم در عقود اسلامی. چاپ اول، همدان: انتشارات دانشجو.
۱۷. محقق داماد، سید مصطفی (۱۳۷۱). اصل لزوم در عقود و مجاری آن در فقه امامیه. مجله تحقیقات حقوقی، شماره‌های ۱۱ و ۱۲، صفحات ۴۵-۸۰.
۱۸. محقق داماد، سید مصطفی (۱۳۷۶). قواعد فقه بخش مدنی. جلد دوم، چاپ دوم، تهران: انتشارات سمت.
۱۹. محمدی، ابوالحسن (۱۳۷۷). قواعد فقه. چاپ سوم، تهران: نشر دادگستر.
۲۰. نراقی، ملااحمد (۱۳۸۷). عوائد الا يام. قم: مؤسسه فرهنگی و اطلاع‌رسانی تبیان.
- یزدی، سید محمدکاظم طباطبائی (۱۴۲۱). حاشیه المکاسب. جلد دوم، چاپ دوم، قم: مؤسسه اسماعیلیان.
22. Craswell, R. (1998). Contract remedies, renegotiation, and the theory of efficient breach. *Southern California Law Review*, 61, 70-629.
23. Davis, J.P. (2003). Taking uncertainty seriously: revising injunction Doctrine. *Rutgers Law Journal*, 34, 363-462.
24. Dawiner, S.S. (2006). The immorality and inefficiency of an efficient breach. *The Tennessee Journal of Business Law*, 8, 61-100.
25. Katz, A. (2011). Virtue ethics and efficient breach. *Suffolk University Law Review*, 45, 777-802.
26. Posner, R. (1998). *Economic analysis of law*. 5th edition, New York: Aspen Publishers.
27. Russell, I.S. (2007). *The broken promise of efficient breach theory: sacrificing certainty of obligation for false efficiency*. University of Tulsa College of Law, Available at <http://works.bepress.com>.
28. Scalise, R.J. (2007). Why no "efficient breach" in civil law?: a comparative assessment of the doctrine of efficient breach of contract. *The American Journal of Comparative Law*, 55, 721-766.
29. Sidhu, D.S. (2010). A crisis of confidence and legal theory: why the economic downturn should help signal the end of the doctrine of efficient breach. *Georgetown Journal of Legal Ethics*, 24, 357-397.